

CYBERSTAGE

CYBERSTAGE MATRIX

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОТЧЕТ
Рынок ИБ-вендоров с выручкой до 1 млрд рублей

МОСКВА
НОЯБРЬ, 2024

О нас

CyberStage – программа развития стартапов в сфере информационной безопасности и смежных направлениях

ПОДДЕРЖИВАЕМ ИБ-СТАРТАПЫ ПО КЛЮЧЕВЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ



Организуем индивидуальное менторство



Тестируем технологии



Собираем консультативные советы (Advisory Board)



Помогаем в привлечении инвестиций

30

УЧАСТНИКОВ

10

ПАРТНЕРОВ

> 100

ВСТРЕЧ
С МЕНТОРАМИ
И ADVISORY

CyberStage Matrix – открытый аналитический ресурс российских вендоров в сфере информационной безопасности

На рынке ИБ доминируют крупные игроки, в то время как для его развития необходимо, чтобы все вендоры имели возможность заявить о себе, развивать свои продукты и тем самым способствовать росту рынка

Цель CyberStage Matrix– обеспечить равную видимость всех участников рынка и навигацию по российскому предпринимательству в сфере ИБ, технологическим командам и их продуктам

МЕТОДОЛОГИЯ



Из открытых источников собраны данные по компаниям с выручкой менее 1 млрд руб. в 2021-2023 гг.



Учтены вендоры, которые разрабатывают собственные продукты в сфере информационной безопасности



В основу ресурса легла классификация технологий и ниш по принципу «Технологического радара» ГК «Солар»

Как пользоваться CyberStage Matrix

- (01)** Название ЮЛ – название юридического лица
- (02)** Название – название бренда компании
- (03)** ИНН – идентификационный номер
- (04)** Выручка'21–23 – выручка согласно СПАРК-Интерфакс по юридическому лицу
- (05)** Описание – описание продуктов компании с сайта или публичных источников
- (06)** Категория – принадлежность продуктов компании технологической нише ИБ
- (07)** Технология – соответствие продуктов компании определенным технологиям ниши
- (08)** Добавлено – кто предоставил информацию о компании
- (09)** Инвестор – наличие профессионального инвестора в капитале компании
- (10)** ЮЛ зарегистрировано – год основания юридического лица
- (11)** Город – город регистрации юридического лица
- (12)** Оф. штат – официальный штат компании согласно СПАРК-Интерфакс

CyberStage Matrix – гибкий инструмент для анализа актуального состояния рынка ИБ-вендоров. На [сайте](#) есть возможность сортировать вендоров по категориям, фильтровать по тегам, технологиям, выручке и получать актуальную информацию онлайн

	(01)	(02)	(03)	(04)	(05)	(06)	(07)	(08)	(09)	(10)	(11)	(12)			
№	Название ЮЛ	Название	ИНН	Выручка'21	Выручка'22	Выручка'23	Описа...	Категория	Технология	Ссылка на ...	Добав...	Инвестор	ЮЛ за...	Город	Офф. шта...
41	НЕОБИТ	НЕОБИТ	7,8...	373,488,000			chPots...	Security Operati...	D... En... D...	neobit.ru	CyberS...		2,007	Санкт-Пет...	101
42	СКВАД	Squad	9,7...			1,655,000	Q-API...	Application Secu...	API Security	squadsec.ru	CyberS...		2,022	Москва	1
43	НОТА СЕРВИС	НОТА Сервис	2,3...			31,956,000	Компа...	Cloud Security	Container Security	notaservice...	CyberS...	T1 (100%)	2,023	Сирнус	5
44	СИГНАЛ-КОМ	Сигнал-КОМ	7,7...	44,880,000	30,629,000	31,769,000	Разра...	Data Security	Data Encryption	signal-com.ru	CyberS...		2,010	Москва	3
45	Инновации бе...	Орлан	7,7...			50,510,000	94,295,000	DCAP...	Data Security	DAG/DCAP	orlan-securi...	CyberS...	2,021	Москва	21
46	ПАЙНАП	SurfSecurity	7,7...	82,199,000	42,040,000	148,452,0...	SurfS...	Network & Infra...	SWG	surfsecure.ru	CyberS...	ITD Group...	2,015	Москва	2
47	АЙТИ НОВАЦИЯ	DOCHELL	2,3...	304,523,000	552,791,000	642,851,0...	DocSh...	Security Manage...	SGRC	docshell.ru	CyberS...		2,018	Краснодар	167
48	КУРЭЙТ	QRate	5,0...	66,720,000	50,109,000	27,025,000	QRate...	Data Security	Data Encryption	goqrata.com	CyberS...	ГПБ (24%)	2,015	Москва	43
49	НУМАТЕХ	NUMA Techn...	7,8...	484,953,000	375,713,000	551,180,0...	Numa...	Network & Infra...	Network Firewall	numatech.ru	CyberS...		2,018	Санкт-Пет...	27
50	ЛЭВЛ 7	Л7.Монитор...	4,6...	1,762,000	1,759,000	18,029,000	Систе...	Security Manage...	VM	мониторин...	CyberS...		2,015	Санкт-Пет...	2
51	МСОФТ	MSoft	7,7...	101,661,000	235,151,000	294,109,0...	MFlas...	Data Security	Secure Collabora...	mflash.ru	CyberS...		2,013	Москва	1
52	ВАС ЭКСПЕРТС	VAS Experts	7,8...	165,157,000	134,336,000	386,213,0...	Систе...	Application Secu...	D... W... Anti...	vasexperts.ru	CyberS...		2,013	Санкт-Пет...	44
53	ДДОС-ГВАРД	DDOS-GUARD	9,2...	180,634,000	247,743,000	317,269,0...	Разра...	Network & Infra...	W... An... CD...	ddos-guard...	CyberS...		2,014	Ростов-на...	96
54	СЕКЬЮР-ТИ	Secure-T	9,7...	18,188,000	18,241,000	54,742,000	Обуча...	Security Manage...	Security Awarene...	secure-t.ru	CyberS...	Solar (51%)	2,019	Москва	12
55	НЕТХАБ	Нетхаб	9,7...		1,674,000	16,000,000	Реше...	Security Manage...	Configurati... N...	nethub.ru	CyberS...		2,022	Москва	4
56	ФАЛКОНГЕЙЗ	falcongaze	7,7...	149,974,000	190,004,000	276,576,0...	В Sec...	Data Security	DLP	falcongaze...	CyberS...		2,010	Москва	13
57	АСП ЛАБС	ASP Labs	7,7...	26,885,000	112,658,000	122,137,0...	Много...	Network & Infra...	Net... Industri...	asplabs.ru	CyberS...		2,015	Москва	4
58	Сайбер ОК	CyberOK	9,7...		5,350,000	57,075,000	Тести...	Security Manage...	VM EDR	cyberok.ru	CyberS...		2,022	Москва	31
59	Пономаренко ...	ZapretService	7,20...				В кач...	Security Manage...	SGRC	zapretservi...	CyberS...				
60	ЭНИ.РАН	ANY.RUN	7,3...	234,287,000	223,897,000	139,228,0...	Обла...	Network & Infra...	Network Firewall	any.run	CyberS...		2,018	Ульяновск	45
61	СУИ	IDX	7,7...	83,554,000	134,433,000	161,992,0...	IDX - ...	Identity & Acces...	Access Managem...	iidx.ru	CyberS...	ФРИИ (10...	2,016	Москва	15
62	НТЦ СТАНКО...	SCADA	7,7...	38,632,000	27,833,000	26,327,000	Прогр...	Security Manage...	V... Industrial N...	ntcsiz.ru	CyberS...		2,009	Москва	18
63	АТОМ БЕЗОП...	Staffcop	5,4...	252,837,000	446,506,000	571,716,0...	Кросс...	Data Security	D... DB Activity...	staffcop.ru	CyberS...	СКБ Конту...	2,012	Новосибир...	91
64	ПРОФИСКОП	CodeScoring	7,8...	2,585,000	73,285,000	136,289,0...	CodeS...	Application Secu...	SCA	codescoring...	CyberS...		2,015	Санкт-Пет...	11

Ключевые цифры CyberStage Matrix

CYBERSTAGE

187

малых и средних компаний
создают и развивают новые
продукты в сфере ИБ

32 МЛРД

рублей – сумма выручки компаний
по итогу 2023 г. с CAGR'21–23 в 30%

34

города Российской Федерации,
где зарегистрированы компании –
участники Карты

7

технологических ниш

44

технологии для решения задач
в этих нишах

4 822

сотрудника числятся в штате 187 компаний

(01) ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ РАДАР

Классификатор решений для распределения компаний по нишам ИБ и типам решений

(02) СТРУКТУРА РЫНКА

Анализ структуры российского рынка решений информационной безопасности

(03) ТРЕНДЫ И ЧЕМПИОНЫ

Соотношение российских реалий и международных трендов

(04) ПРИЛОЖЕНИЕ

Определения типов решений

1

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ РАДАР

ПЕРВЫЙ ОТКРЫТЫЙ АНАЛИТИЧЕСКИЙ РЕСУРС ДЛЯ ПОИСКА И ОЦЕНКИ РАСТУЩИХ КОМПАНИЙ, РАЗРАБАТЫВАЮЩИХ РЕШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ИБ

В основу ресурса легла классификация технологий и ниш по принципу «Технологического радара» ГК «Солар»

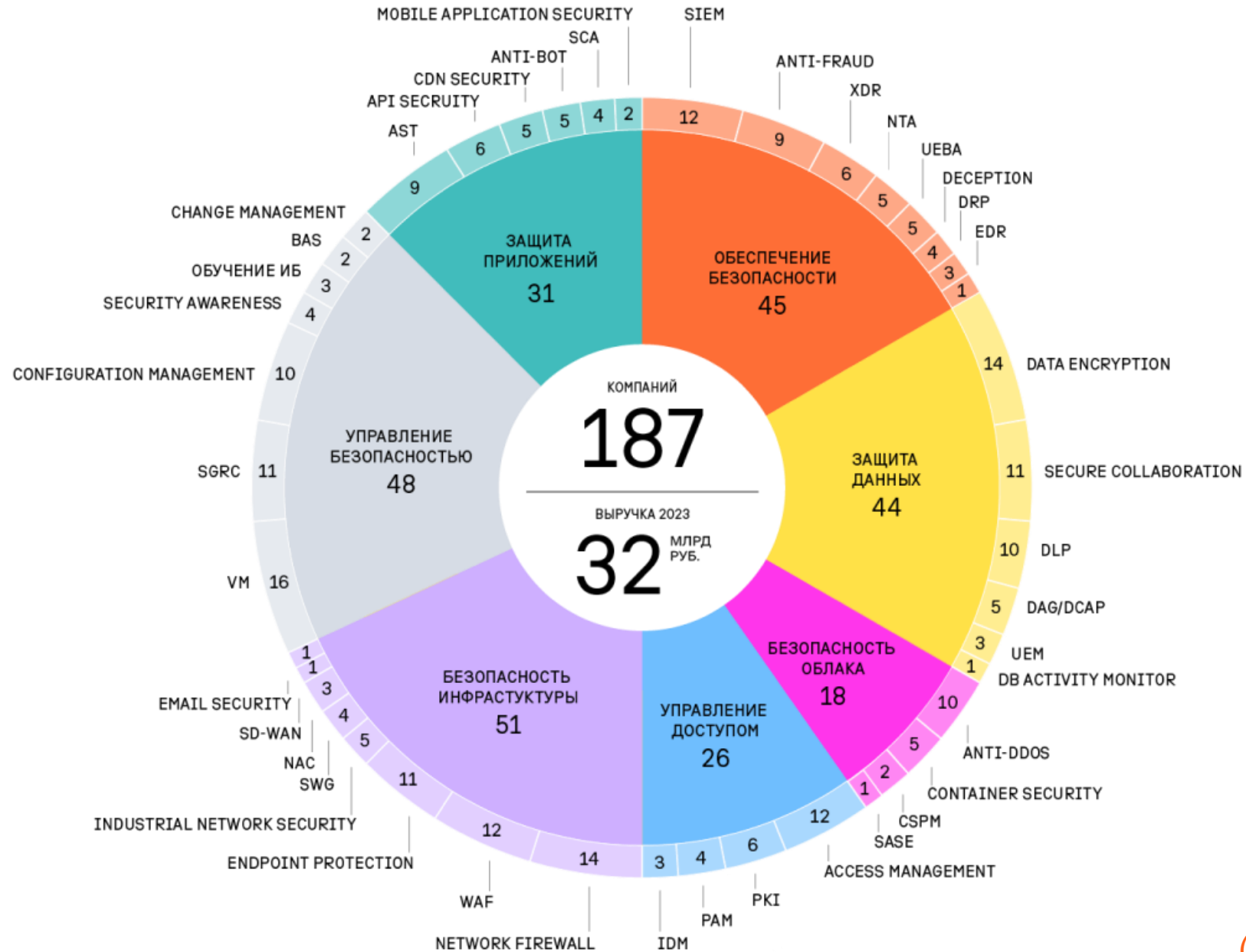
«Технологический радар» – навигатор технологий для классификации решений на рынке ИБ. Разработан для сравнения типов решений и определения наиболее перспективных точек инвестиций

«Радар» включает 7 технологических ниш:

- Защита приложений
- Обеспечение безопасности
- Защита данных
- Безопасность облака
- Управление доступом
- Безопасность инфраструктуры
- Управление безопасностью



CyberStage Matrix 2024



(3 КВАРТАЛ, 2024 ГОД)

2

СТРУКТУРА РЫНКА

CyberStage удалось идентифицировать 187 проектов в сфере ИБ

Динамика появления новых компаний неравномерна, но в среднем с 2007 по 2023 год на рынке ежегодно появлялось 10 новых проектов (существующих по сегодня), с 2014 по 2023 год – 12 проектов ежегодно

22

проекта запущены в 2022 г. Заметный рост регистрации новых компаний в ИБ, в 2 раза больше, чем в 2019–2020 гг.

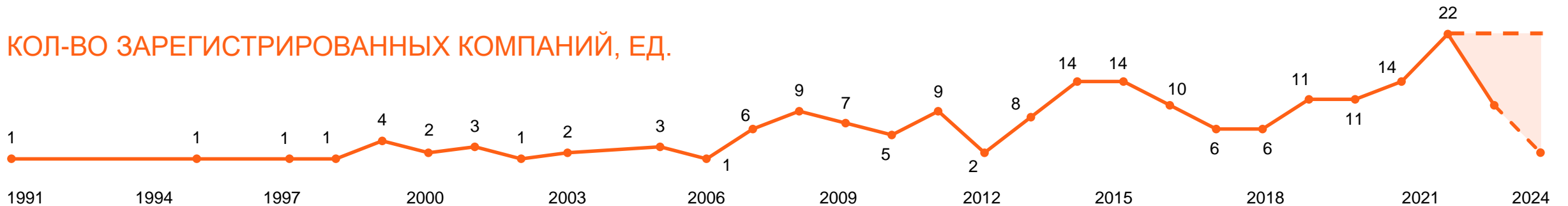
10–15

среднее количество новых проектов в год

до 15-20

новых проектов ожидаем в год в 2023-26 гг.*

КОЛ-ВО ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ КОМПАНИЙ, ЕД.



Источник: СПАРК-Интерфакс

*Данные за 2024 год будут добавлены в 2025 году



В России есть все условия для динамичного роста количества ИБ-бизнесов

- Очевидно, что новых продуктов и независимых команд недостаточно
- Заказчику сложно доверить ИТ-инфраструктуру небольшой команде
- В сфере ИБ стартапу значительно сложнее, чем в других отраслях, убедить заказчика попробовать новый продукт и тем более перейти на него



Повышенное регулирование сферы – причина высокой стоимости выхода на рынок ИБ

- Минцифры, ФСТЭК, ФСБ, ЦБ и другие требуют соблюдения особых правил в решении задач информационной безопасности
- Все это влечет за собой дополнительные расходы и удлинение срока выхода в рынок для стартапа
- Прохождение этого барьера требует времени и дополнительных ресурсов команды

Для крупного ИБ- или ИТ-бизнеса создание ИБ-продукта часто может стать органичным развитием функциональности имеющихся решений или удовлетворения спроса клиентской базы. Многие решения рождаются из конкретных проектов и клиентов

С одной стороны, это означает меньшие инвестиционные риски при создании и развитии новых ИБ-решений. С другой, такой подход не приведет к созданию продуктов нового поколения и прорывным инновациям

Как следствие, преимущественно новые продукты возникают внутри крупнейших на рынке ИБ- и ИТ-компаний. Также часто новые ИБ-продукты возникают как проекты spin-off внутри крупных ИТ-корпораций. По мере созревания нового бизнес-направления оно может быть выделено в отдельное юридическое лицо

При этом корпорации не фокусируются на небольших нишах ИБ-рынка



Так как малые ниши часто недостаточны, для того чтобы окупить затраты на новый продукт внутри компании – а значит, они остаются свободной зоной для создания бизнеса в ИБ частными предпринимателями

КОМПАНИЯ	% ОТ ВЫРУЧКИ		
	2021	2022	2023
Data Security	20%	22%	26%
Network & Infrastructure Security	24%	25%	19%
Identity & Access Management	18%	17%	16%
Application Security	12%	11%	16%
Security Operations	14%	11%	11%
Security Management	12%	10%	9%
Cloud Security	1%	4%	3%

САМЫЕ КРУПНЫЕ НИШИ В 2021–2023 ГОДАХ:

- Data Security (26% рынка)
- Network & Infrastructure Security (19%)

Две малых категории, в которые постепенно будет усиливаться переток выручки:

- Security Management (9%)
- Cloud Security (3%)

Дополнительные средства заказчиков могут быть направлены именно сюда

Сегменты рынка по выручке

Наибольший рывок в росте наблюдается в категориях Cloud Security и Application Security

в 6

раз выросли по размеру выручки семь проектов в этих нишах в 2022 году. Высокие темпы роста категории во многом связаны с низкой базой и появлением большого количества новых бизнесов после февраля 2022 года

на 47%

в этих нишах CAGR опережает средние темпы развития. Причинами роста являются как возросший спрос на фоне ухода зарубежных игроков, так и переток выручки от зрелых игроков к новым небольшим поставщикам

на ~220%

выросли две ниши за два года – Application Security (22 компании) и Data Security (36 компаний)

КАТЕГОРИЯ

ВЫРУЧКА, МЛН РУБ.

ПРИРОСТ YOY

Security Operations
Network & Infrastructure Security
Security Management
Cloud Security
Application Security
Data Security
Identity & Access Management
Сумма

2021	2022	2023
2 589 ^{▲14%}	2 719 ^{▲11%}	3 599 ^{▲11%}
4 519 ^{▲24%}	6 336 ^{▲25%}	6 018 ^{▲19%}
2 171 ^{▲12%}	2 645 ^{▲10%}	2 941 ^{▲9%}
143 ^{▲1%}	935 ^{▲4%}	936 ^{▲3%}
2 297 ^{▲12%}	2 803 ^{▲11%}	4 951 ^{▲16%}
3 668 ^{▲20%}	5 529 ^{▲22%}	8 124 ^{▲26%}
3 305 ^{▲18%}	4 431 ^{▲17%}	5 197 ^{▲16%}
18 691 ^{100%}	25 397 ^{100%}	31 767 ^{100%}

2021–2022	2022–2023
5%	32%
40%	-5%
22%	11%
552%	0%
22%	77%
51%	47%
34%	17%
36%	25%

Распределение компаний по выручке

Штат	Выручка компании, млн руб.				
	до 10	11–50	51–100	–250	–1000
0–5	9	9	4	2	
6–10	5	10	2	3	1
11–25	1	10	9	10	6
26–50		2	4	7	13
51–100				4	18
101–200					7

44

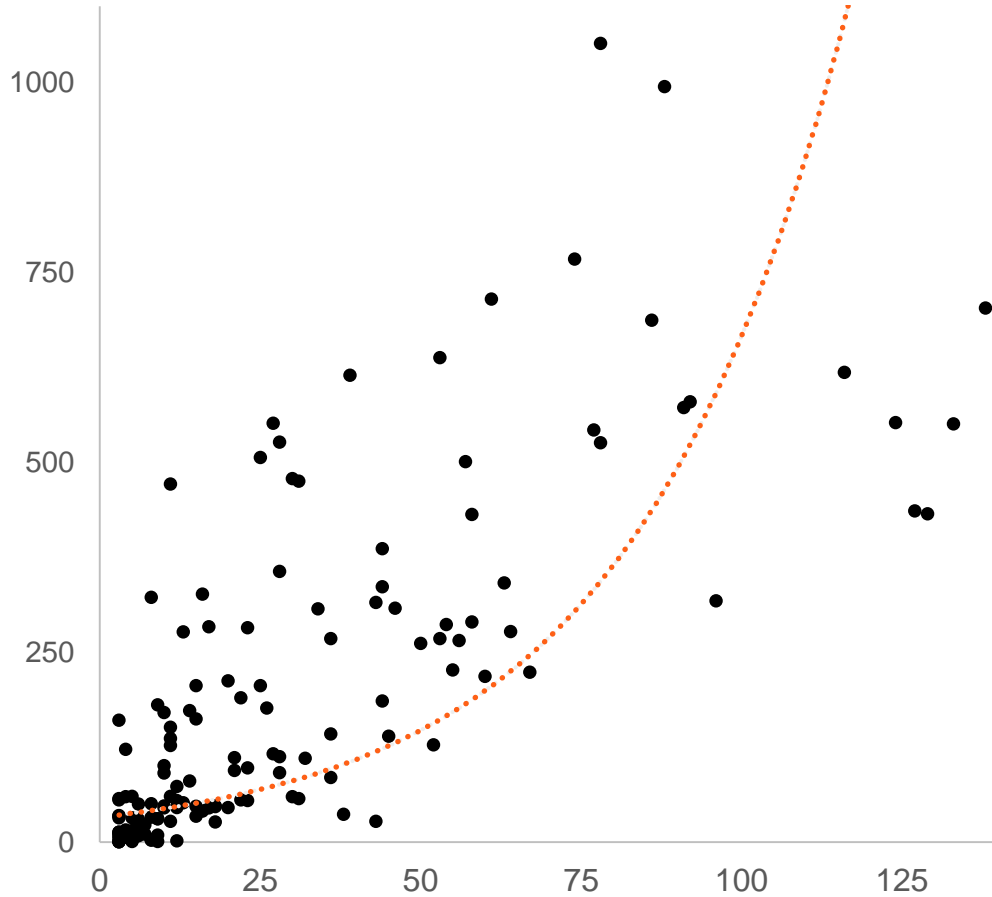
КОМПАНИ МОЖНО ОТНЕСТИ
К СТАДИИ МАСШТАБИРОВАНИЯ БИЗНЕСА

- Выручка: от 11 до 100 млн руб.
- Штат: до 25 сотрудников

Размер команды

ШТАТ VS ВЫРУЧКА

OY – выручка '23, OX – количество сотрудников



Источник: СПАРК-Интерфакс

32

СОТРУДНИКА – СРЕДНЯЯ ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА КОМПАНИИ, У КОТОРОЙ УЖЕ ЕСТЬ ВЫРУЧКА

6,8 МЛН

РУБЛЕЙ – СРЕДНЯЯ ВЫРУЧКА НА СОТРУДНИКА ПО КОМПАНИЯМ СО ШТАТОМ БОЛЕЕ ТРЕХ ЧЕЛОВЕК

Потенциал масштабирования вендорской модели



После получения первой выручки у компании появляются свободные средства и интерес инвесторов, что позволяет нарастить коллектив до 10 человек, начать создавать и оформлять бизнес- функции



С наличием ранних последователей и доверенных клиентов появляется возможность доработать решение до промышленной масштабируемой версии, планомерно развивать функциональность и повышать общую зрелость процессов компании



Дальнейший рост связан с расширением команды продаж, сервисных функций, создания выделенного HR, маркетинга. Переход за штатную численность в 16 человек можно считать стартом выхода на линейное масштабирование при пропорциональном росте выручки и показателей бизнеса

50

компаний в базе зарабатывают от 10 до 100 млн руб. Эти компании уже создали определенную ценность для клиента, но не все смогут перейти к масштабированию

75

компаний зарабатывают более 100 млн руб. в год. Можно говорить, что бизнесы с выручкой в 100–200 млн руб. уже нашли своих ранних последователей и стабилизировали бизнес-модель на текущем уровне. Далее актуален вопрос, удастся ли компании перейти к кратному росту продаж или же будет закрепление вокруг якорных клиентов

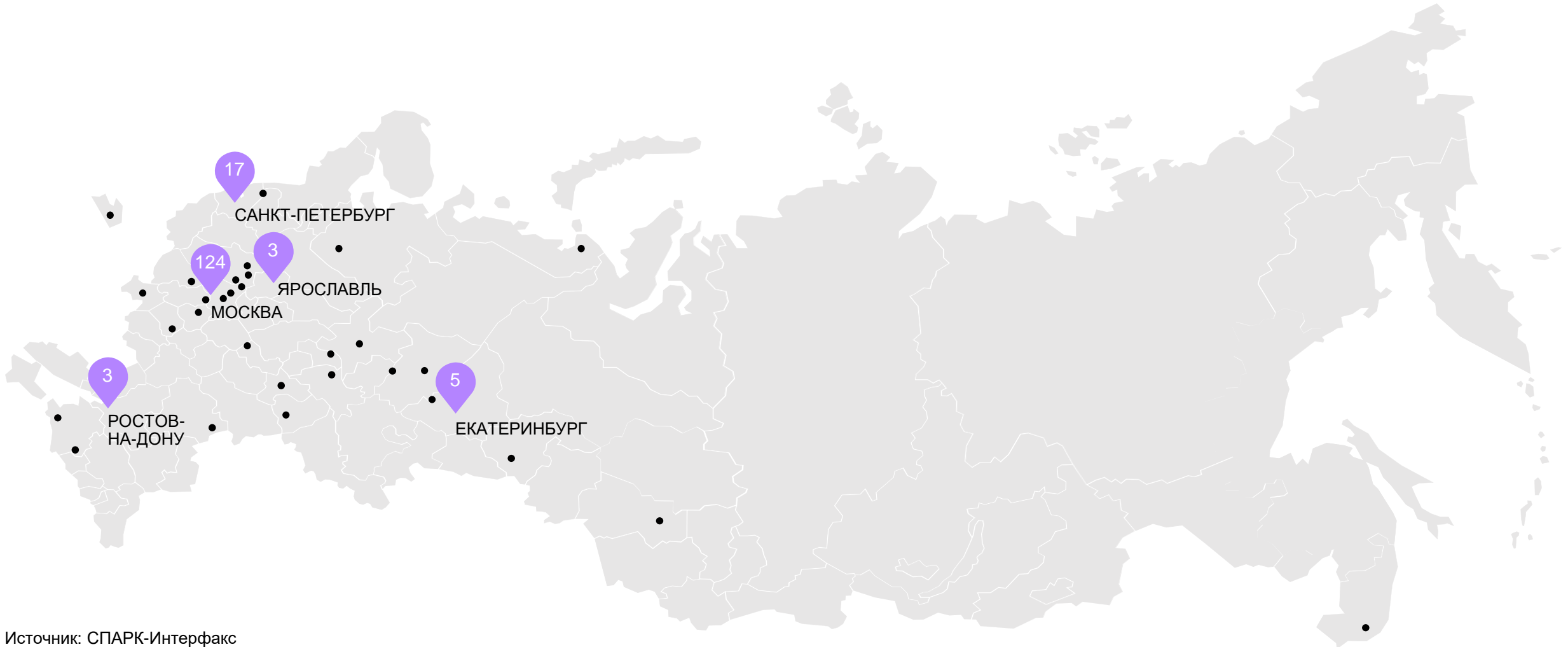
ПО РАСПРЕДЕЛЕНИЮ ВЫРУЧКИ И ШТАТА МОЖНО УВИДЕТЬ НЕКОТОРЫЙ «СРЕДНИЙ ПУТЬ» РАЗВИТИЯ ЧАСТНОГО БИЗНЕСА В ИБ

- До выручки в 50–100 млн руб. стартап доходит командой в 5–10 человек
- От 50 млн руб. выручки у основателей появляется возможность расширить штат до 10–25 человек
- Выручка в 100–250 млн руб. требует уже команды в 25–50 человек
- Выход на 1 млрд руб. – уже задача для большой команды в 50–100 человек

Штат	Выручка компании, млн руб.				
	10	50	100	250	1000
5	7%	7%	3%	1%	0%
10	4%	7%	1%	2%	1%
25	1%	7%	7%	7%	4%
50	0%	1%	3%	5%	10%
100	0%	0%	0%	3%	13%
200	0%	0%	0%	0%	5%

Продукты для решения задач информационной безопасности создаются в 34 городах России

Несмотря на то, что Москва (124 компании) и Санкт-Петербург (17) лидируют, вендоры в ИБ появляются в разных регионах страны. Так, в Екатеринбурге уже пять ИБ-бизнесов, в Ярославле и Ростове-на-Дону – по три компании



3

ТРЕНДЫ И ЧЕМПИОНЫ



При средней стоимости ставки сотрудника в ~4 млн руб. первый год небольшой команды в 5 человек может стоить ~25 млн руб. (часто за счет времени или личных средств основателей).

На второй год ускоренного развития увеличение команды до 10 человек будет стоить еще 50 млн руб.

Совокупные расходы на тестирование гипотезы и выхода на окупаемость могут составить 50–100 млн руб.



Учитывая фокус на незанятые малые ИБ-ниши в 1–2 млрд руб., предпринимательством в ИБ занимаются небольшие высококвалифицированные сработанные команды, создающие для рынка точечные продукты. Оттолкнувшись от ключевой потребности и потока выручки заказчика, команда обретает ресурс для развития массовой версии продукта и дальнейшего развития бизнеса.



Ввиду нехватки инвесторов и личных ресурсов, в России часто можно встретить меньшие по размеру (недофинансированные) команды, для которых прохождение стадий развития занимает в 2–3 раза больше времени относительно зарубежных бенчмарков.

10 компаний-чемпионов роста за 2021–23 гг. по выручке

Если емкости соответствующих ниш хватит, то в обозримом будущем некоторые из этих компаний могут стать рублевыми «единорогами», начать рассматривать выход на IPO, работу со стратегами – а значит, уже сами станут значимыми игроками, задающими правила работы и определяющими потоки инвестиций индустрии ИБ в России

КОМПАНИЯ	КАТЕГОРИИ, В КОТОРЫХ РАБОТАЮТ КОМПАНИИ	% 21–23	ВЫРУЧКА, МЛН РУБ.		
			2021	2022	2023
WorksPad	Secure Collaboration	x67	4,3	92	289
Securitm	SGRC	x60	0,6	4	38
CodeScoring	SCA	x52	2,6	73	136
CyberPeak	Secure Collaboration	x42	12	255	506
Scanfactory	Vulnerability management	x42	1,4	3	59
Microolap	NTA	x36	1,2	6	45
Multifactor	Access management	x34	15	184	526
Code Master	Network firewall	x30	9	33	282
Metascan	Vulnerability management	x25	3,9	9	102
Xello	Deception	x18	17	112	326
Сумма выручки		x33	67	770	2 310

Если было известно, что рост произошел преимущественно за счет интеграторской или сервисной выручки (не продуктовой), компания исключалась из списка

Стадии роста



Стадию роста от 0 до 100 млн рублей можно назвать самой сложной, так как основателю приходится максимально точно определить путь развития бизнеса и приоритизировать действия для фокусировки ресурсов.

Каждая стратегическая ошибка может быть последней, собственные средства после 2–3 лет развития проекта часто на исходе, а новый раунд от инвестора-партнера привлечь, возможно, не получится (особенно ввиду высоких ставок в экономике в 2024 г.)



Именно на этой стадии наиболее полезна поддержка CyberStage – индивидуальная работа с ИБ-экспертами, Advisory Board, а также привлечение профильных специалистов для консультации, менторства и др.

Основателю важно начать получать больше обратной связи от рынка, масштабировать успехи, наращивать сеть партнеров, повышать уровень осведомленности рынка о продуктах компании

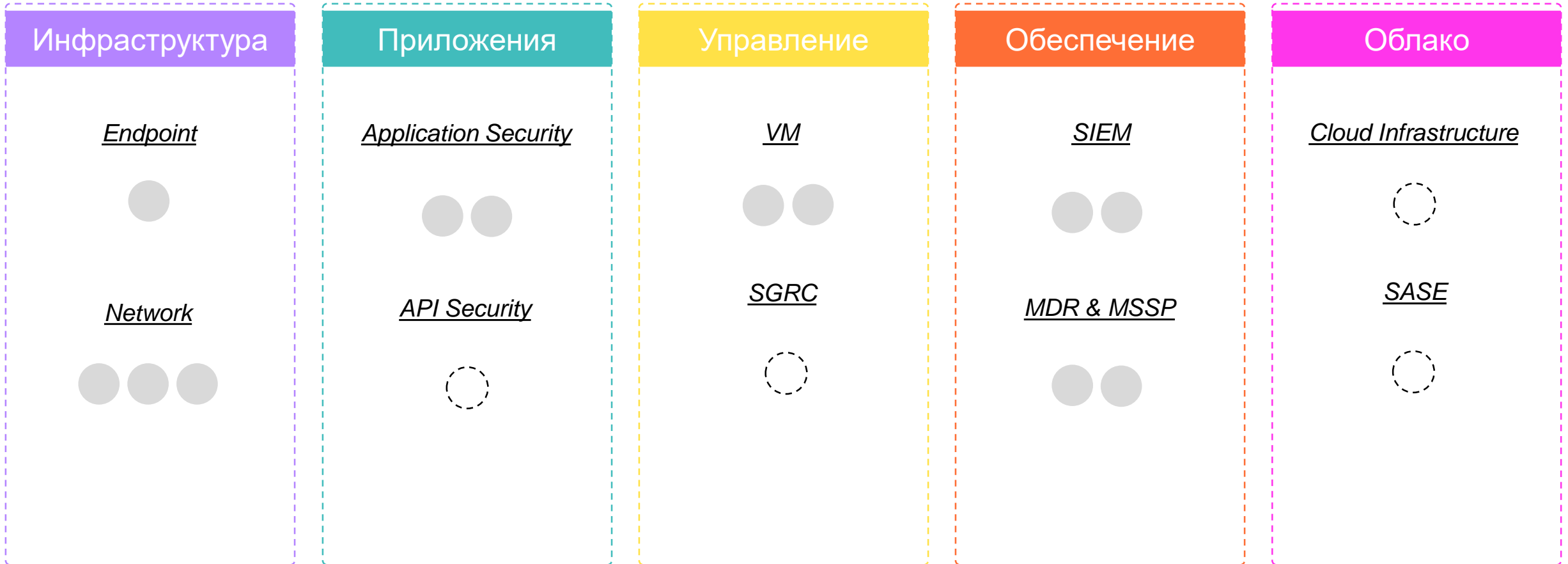
10 компаний-чемпионов роста по выручке до 100 млн руб. по итогам 2023 года

КОМПАНИЯ	КАТЕГОРИИ, В КОТОРЫХ РАБОТАЮТ КОМПАНИИ	% 21–23	ВЫРУЧКА, МЛН РУБ.		
			2021	2022	2023
StopPhish	Security Awareness	x10	2	24	23
Л7.Мониторинг	Vulnerability management	x9	2	2	18
UPBEATSOFT	NTA	x9	6	31	60
Findler	Vulnerability management	x7	7	22	57
ИнфоЗонт	Configuration management	x7	4	24	34
ANTIBOT	Anti-Bot	x4	3	13	12
SSECline	NTA	x4	3	2	15
NETAMS	Access Management	x3	12	26	50
BotFAQtor	Anti-Bot	x3	6	6	24
Secure-T	Security Awareness	x2	18	18	55

Если было известно, что рост произошел преимущественно за счет интеграторской или сервисной выручки (не продуктовой), компания исключалась из списка.

Источник: СПАРК-Интерфакс

Ниши без выраженного лидера



Выводы для предпринимателя

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ДОЛЖЕН ПРАГМАТИЧНО ПОДХОДИТЬ К ЗАДАЧЕ СОЗДАНИЯ НОВОГО ИБ-БИЗНЕСА,

объективно оценивая текущее положение компании, балансируя вероятности развития событий и доступные ресурсы. При таком подходе шансы создания нового крупного ИБ-вендора будут достаточно велики, чтобы в них смог поверить основатель, команда и инвесторы. Победив в своей нише на отечественном рынке, стартап может расширять присутствие в своей или смежных нишах, а также выйти на международные рынки для обеспечения дальнейшего роста

до **1–2** МЛРД РУБ.

возможности для создания бизнеса в ИБ частной командой находятся в небольших нишах ниже радаров крупных игроков

50–100 МЛН РУБ.

оптимальные инвестиции в достижение значительной доли рынка, так как небольшие ниши – это и ограничение потенциальной прибыли размерами рынка

СНИЗИТЬ РИСКИ ПОМОГУТ



разнопрофильный опыт команды основателей и первых сотрудников для ускорения создания продукта



осведомленность о требованиях регуляторов, правилах и процессах рынка для избежания дорогих ошибок



выстраивание отношений с клиентами и партнерами (интеграторами, дистрибьютерами) для ускорения выхода на первые продажи



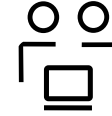
НА РОССИЙСКОМ
РЫНКЕ МНОГО
ПРОДУКТОВЫХ КОМАНД
«НИЖЕ РАДАРА»

Новые продукты
создают не только
крупнейшие игроки



ЕСТЬ СТАРТАПЫ СО
СТРЕМИТЕЛЬНЫМ
РОСТОМ ВЫРУЧКИ

Эти бизнесы – цель для
инвесторов ранних стадий



В НЕКОТОРЫХ НИШАХ
ЕЩЁ НЕТ ЯВНОГО
ЛИДЕРА

Именно здесь могут
появиться новые
компании-«единороги»

ПРИЛОЖЕНИЕ

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТИПОВ
РЕШЕНИЙ

Защита данных Data Security

Защита конфиденциальной информации от несанкционированного доступа, раскрытия, изменения или уничтожения

DLP (Data Leak / Loss Prevention) — система, защищающая организацию от утечек конфиденциальной информации. В том числе маркировка файлов

UEM (Unified Endpoint Management) — управление конфигурацией устройства пользователя для соответствия политикам безопасности

Database Activity Monitor — мониторинг, аудит и контроль доступа к информации, обрабатываемой в базах данных, а также защиты от целевых атак

DAG/DCAP (Data Access Governance, Data Centric Auditand Protection) — анализ данных и прав доступа и защита от data-centric-угроз нового поколения

Secure Collaboration — обеспечение защищенного контура для работы с конфиденциальной информацией

Data Encryption — комплекс решений для обеспечения безопасности конфиденциальной информации: шифрование, в том числе СКЗИ, блокчейн

Управление доступом Identity & Access Management

Процесс авторизации пользователей, групп и компьютеров для доступа к объектам в сети или на компьютере

IdM (Identity Management) — обеспечение для авторизованных пользователей доступа к технологическим ресурсам, необходимым для выполнения работы (в том числе технологии SSO, MFA)

PAM (Privileged Access Management) — управление привилегированным доступом, контроль доступа со стороны пользователей и учетных записей с привилегиями администратора

Access Management — контроль и управление доступом к информационным системам и данным

PKI (Public Key Infrastrucutre) — инфраструктура открытых ключей, используемая для подтверждения личности и защиты документов

Обеспечение безопасности Security Operations

Технические решения для мониторинга ИТ-среды, сбора данных об инцидентах и реагирования

SIEM (Security Information Event Management) — анализ событий безопасности, исходящих от сетевых устройств и приложений, необходимый для проактивного реагирования

XDR (Extended Detection and Response) — автоматическое выявление угроз и реагирование. Включает: SOAR, IRP

NTA (Network Traffic Analysis) — выявление кибератак в трафике за счет обнаружения подозрительных и вредоносных сетевых соединений, устройств в сети, отклонений от нормы. Включает технологии NDR (Network Detection and Response), DPI (Deep Packet Inspection)

EDR (Endpoint Detection & Response) — класс решений для обнаружения и изучения вредоносной активности на конечных точках: подключенных к сети рабочих станциях, серверах, устройствах Интернета вещей. Также включает ATP (Advanced Threat Protection)

UEBA (User and Entity Behavior Analytics) — выявление киберугроз, основанное на анализе поведения пользователей, а также устройств, приложений и иных объектов в информационной системе

Deception — централизованная система управления ложными сетевыми объектами — «ловушками»

DRP (Digital Risk Protection) — инструменты защиты веб-сайтов, цифровых ресурсов и репутации компании от внешних угроз

Anti-Fraud — защита от кибермошенничества. Включая транзакционный, сессионный антифрод, а также DRP (Digital Risk Protection)

Управление безопасностью Security Management

Средства для организации управления процессами и задачами ИБ

УПРАВЛЕНИЕ ИБ

Configuration Management — управление конфигурациями ПО и инфраструктуры. В том числе Security Asset Management & Configuration Management Database

Change Management — комплекс мер, определяющих, что именно изменилось в информационной среде; проверка на предмет, разрешено ли изменение, соответствует ли оно установленным политикам и правилам компании

SGRC (Security Governance, Risk, Compliance) — управление политиками и подходами к реализации задачи информационной безопасности, в т. ч. управление рисками и соответствие законодательству

АНАЛИЗ ЗАЩИЩЕННОСТИ

VM (Vulnerability Management) — выявление и устранение уязвимостей в инфраструктуре организации, в том числе постоянный контроль защищенности внешнего ИТ-периметра (Continuous Penetration Testing)

BAS (Breach and Attack Simulation) — системы комплексного тестирования киберзащиты инфраструктуры компании путем симуляции реальной атаки злоумышленника

ОБУЧЕНИЕ НАВЫКАМ

Security Awareness — повышение уровня осведомленности сотрудников о рисках и обучение правилам информационной безопасности. В том числе для проверки готовности персонала к реальным кибератакам

Обучение ИБ — курсы, лабораторные и практикумы, направленные на развитие навыков специалистов информационной безопасности

Безопасность облака Cloud Security

Обеспечение безопасности данных, приложений и инфраструктуры, размещенных на облачных платформах

Anti-DDoS — защита веб-приложений от DDoS-атак

CSPM (Cloud Security Posture Management) — управление средствами безопасности в облаке. Сервис используется для оценки рисков, визуализации, реагирования на инциденты, обеспечения соответствия, мониторинга и интеграции DevOps

SASE (Secure Access Service Edge) — модель сетевой безопасности, при которой средства защиты и сетевые технологии поставляются в пакете облачных сервисов от одного провайдера, чтобы обеспечить быстрый и безопасный доступ сотрудников к сетевым ресурсам. Может включать технологию ZTNA (Zero Trust Network Access)

Container Security — специализированное решение для защиты контейнерных приложений на всех этапах жизненного цикла. Также может называться: Kubernetes Security Posture Management (KSPM)

Защита приложений Application Security

Защита приложений и предотвращения уязвимостей, которыми могут воспользоваться злоумышленники. Направление включает в себя методы безопасного программирования

ЗАЩИТА ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЙ

Anti-Bot — защищает инфраструктуру от создаваемой ботами нагрузки

CDN Security (Content Distribution Network) — географически распределенная сеть прокси-серверов и их центров обработки данных для безопасной доставки контента

БЕЗОПАСНАЯ РАЗРАБОТКА

AST (Application Security Testing) — инструменты поиска уязвимых мест в исходном коде

SCA (Software Composition Analysis) — анализ библиотек и кода, используемого в процессе разработки, защита цепочки поставки кода

Mobile Application Security — защита приложений на мобильных устройствах

API Security — практика защиты программных интерфейсов от атак, злоупотребления бизнес-логикой и мошенничества

Безопасность инфраструктуры Network & Infrastructure Security

Безопасность
информационной
инфраструктуры и
подключенных
устройств

СЕТЕВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Network Firewall — файрволы, межсетевые экраны и системы обнаружения и предотвращения вторжений, сетевых атак.
Для упрощения включает NGFW, UTM

WAF (Web Application Firewall) — обнаружение и блокирование сетевых атак на веб-приложение

SWG (Secure Web Gateway) — решения для соблюдения политик веб-безопасности компании и контроля доступа пользователей к веб-сайтам. Также включает DNS Security

NAC (Network Access Control) — комплекс технических мер и средств, реализующий политики и правила доступа в сеть и обеспечивающий защиту всех конечных устройств

SD-WAN — решение для построения распределенных сетей связи, включающее интеллектуальные системы управления

Industrial Network Security — защита систем в промышленной сети, в том числе защита подключенных устройств, IIoT, АСУ ТП

БЕЗОПАСНОСТЬ КОНЕЧНЫХ УСТРОЙСТВ

Endpoint Protection — комплекс решений информационной безопасности на устройстве. Включает антивирус, шифрование и защиту данных, ограничивает работу потенциально опасных программ (sandbox)

Email Security — защита электронной почты, в т.ч. от похищения доступа и вредоносного содержания сообщений

Прочие типы решений

Решения, которые пока не удается отнести к перечисленным выше типам

B2C — решения информационной безопасности, в которых пользователем является физическое лицо (гражданин)

CYBERSTAGE



Изучайте и дополняйте
CYBERSTAGE MATRIX

+7 (499) 755-07-70
info@rt-solar.ru

Центральный офис.
125009, Москва,
Никитский переулок, 7с1